

RAPORT PÓŁROCZNY
INDEX COPERNICUS INTERNATIONAL S.A.

Warszawa, 3.08.08

LIST OD ZARZĄDU

Szanowni Państwo,

Oddajemy w Państwa ręce raport półroczny Index Copernicus International S.A. zawierający bilans oraz rachunek zysków i strat za okres styczeń–czerwiec 2008 roku.

Rok 2008 jest przełomowym okresem w działalności Index Copernicus International. Pierwsze półrocze minęło pod znakiem nie tylko debiutu na rynku New Connect, w kwietniu, ale też prac związanych z połączeniem Index Copernicus International z Mediapolis Spółka z o.o., firmą specjalizującą się w doradztwie dla mediów oraz w komunikacji marketingowej w sferze Internetu i technologii Web 2.0.

Obie firmy widzą w połączeniu szansę na rozwój, gdyż obszary ich działalności uzupełniają się w dużej mierze. Połączenie pozwoli Index Copernicus International i Mediapolis skuteczniej realizować takie cele jak:

- zwiększenie potencjału rozwojowego,
- dywersyfikacja struktury przychodów,
- zwiększenie konkurencyjności i efektywności działania,
- stworzenie jednolitej struktury organizacyjnej,
- wzmocnienie pozycji rynkowej.

Firmy planują wspólnie rozwinąć usługi i produkty platformy internetowej www.IndexCopernicus.com. Usługi te, np. grupy dyskusyjne czy narzędzia do rekrutacji uatrakcyjnią nasz serwis w oczach naukowców, firm rekrutacyjnych oraz innowacyjnych firm zainteresowanych rozwojem poprzez badania naukowe.

Równocześnie, Index Copernicus International rozwinął z sukcesem działalność w obszarze badań klinicznych leków dla firm farmaceutycznych. W pierwszym półroczu bieżącego roku, do grona nowych klientów naszego działu CRO dołączyły takie firmy farmaceutyczne jak Bayer, Schering-Plough i Medagro.

Oto najistotniejsze wydarzenia pierwszego półrocza 2008 roku:

- **8 kwietnia 2008:** Debiut Index Copernicus International na New Connect. To najważniejsze wydarzenie pierwszego półrocza. Środki pozyskane z emisji akcji zostały wykorzystane na działania promocyjne, m. in. w USA, w Chinach i w Korei Południowej, oraz na pokrycie bieżących kosztów działalności.

- **22 kwietnia 2008:** Zarząd Index Copernicus International podpisał ze spółką Mediapolis list intencyjny, w którym obie strony wyraziły intencję połączenia się zgodnie z przepisami Kodeksu spółek handlowych. Połączenie nastąpi poprzez przejęcie Mediapolis przez Index Copernicus International.
- **maj 2008:** Index Copernicus i Mediapolis rozpoczynają prace nad wspólną strategią biznesową i marketingową. Firmy planują m. in. dalszy rozwój Index Copernicus w kierunku zaawansowanego portalu społecznościowego i uruchomienie wersji polskiej serwisu, dynamiczny rozwój wydawnictw specjalistycznych oraz uruchomienie nowych projektów print i on line.
- **20 czerwca 2008.** Centrum Zdrowia Dziecka w Warszawie staje się pierwszą instytucją naukową z Polski, która będzie odpłatnie korzystać z wieloparametrycznego systemu analizy kariery pracowników naukowych prowadzonej przez Index Copernicus.
- **czerwiec 2008.** Index Copernicus rozpoczyna negocjacje z Google w celu podpisania umowy partnerskiej na digitalizację czasopism naukowych dla Google Scholar. Zadaniem Index Copernicus, który w wyniku umowy uzyska status „partnera strategicznego Google”, będzie pozyskiwanie do współpracy wydawców tych czasopism w Europie, Azji i Australii. Treść czasopism naukowych pojawi się w serwisach Google, Google Books, Google Scholar, ale też w bazie www.IndexCopernicus.com.

Zarząd Index Copernicus opracował nową strategię rozwoju spółki, która opiera się na trzech filarach:

1. Dywersyfikacja źródeł przychodów w kilku perspektywicznych sektorach, jak nauka, innowacja, rynek firm farmaceutycznych i nowe media on line. Jednocześnie spółka podjęła działania w kierunku redukcji kosztów utrzymania infrastruktury technicznej w celu zwiększenia ich zyskowności.
2. Serwis społecznościowy dla naukowców, który ma powstać na jesieni 2008 roku. Jego celem będzie pozyskanie miliona unikalnych użytkowników do końca 2009 roku.
3. Rozwój działalności wydawniczej w obszarze mediów elektronicznych, wydawnictw papierowych o charakterze medycznym i customer publishing, który jest jednym z najdynamiczniej rozwijających się sektorów komunikacji marketingowej na świecie.

Po połączeniu z Mediapolis, Index Copernicus planuje nową emisję akcji. Pozyskane środki spółka chce przeznaczyć na rozwój swojego globalnego serwisu społecznościowego dla naukowców, a także uruchomienie nowego projektu z segmentu nowych mediów internetowych.

Zarząd Spółki Index Copernicus International S.A. pragnie podziękować Akcjonariuszom za okazane zaufanie, a członkom Rady Nadzorczej oraz Pracownikom i Współpracownikom spółki za wysiłek, zaangażowanie oraz entuzjazm w tworzeniu i rozwoju silnej, dynamicznie rozwijającej się spółki giełdowej.

Jednocześnie zachęcamy Państwa do dalszego śledzenia rozwoju naszej spółki, wierząc, że zakup akcji Index Copernicus International S.A. będzie w długiej perspektywie bardzo udaną inwestycją.

Krzysztof Urbanowicz



Prezes Zarządu

Marek Graczyński



Wiceprezes Zarządu

Warszawa, dnia 1 sierpnia 2008 r.

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INDEX COPERNICUS INTERNATIONAL S.A.

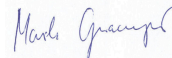
Zarząd Spółki Index Copernicus International S.A. oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy półroczne sprawozdanie finansowe sporządzone zostało zgodnie z zasadami rachunkowości obowiązującymi w Polsce oraz odzwierciedla w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Index Copernicus International SA oraz jej wynik finansowy, oraz że sprawozdanie z działalności Spółki zawiera prawdziwy obraz sytuacji Spółki, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk.

Krzysztof Urbanowicz



Prezes Zarządu

Marek Graczyński



Wiceprezes Zarządu

ZASADY SPORZĄDZENIA WYBRANYCH INFORMACJI FINANSOWYCH

Wybrane informacje finansowe sporządzono stosując poniżej opisane zasady rachunkowości:

Wartości niematerialne i prawne ujmuje się w księgach według cen ich nabycia i umarza metodą liniową. Odpisy amortyzacyjne dokonywane są począwszy od miesiąca następującego po miesiącu oddania wartości niematerialnej i prawnej do używania.

Do ustalenia okresu amortyzacji, przyjęto ekonomiczną użyteczność tych składników majątkowych. Wykazane w bilansie wartości niematerialne obejmują aport wniesiony do Spółki w postaci praw do patentów, przyjęto, że okres ekonomicznej użyteczności tych praw wyniesie 15 lat. Dlatego stawka amortyzacji przyjęta przez Spółkę wynosi 6,7% rocznie. Przy określaniu amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych przyjmuje się, że składniki o cenie jednostkowej:

- od 1.500 zł rozliczne są w koszty w okresie 60 miesięcy
- do 1.500 zł zaliczane są w koszty w 100% wartości w momencie zakupu
- poniżej 1.000 zł traktowane są jako koszty usług, przy czym składniki dotyczące opłaty za modyfikację programu komputerowego o cenie jednostkowej poniżej 1.500 zł traktowane są, jako usługi.

Do **środków trwałych** zaliczane są rzeczowe aktywa trwałe (z wyjątkiem inwestycji) kontrolowane przez spółkę, kompletne i zdadne do użytkowania na dzień przyjęcia ich do eksploatacji o przewidywanym okresie użytkowania powyżej 1 roku. Wartość początkową środków trwałych ustala się według cen nabycia, kosztów wytworzenia lub wartości po aktualizacji wyceny i powiększa o koszty ich ulepszenia. W bilansie rzeczowy majątek trwały jest wykazywany w wartości netto, tj. pomniejszony o skumulowaną amortyzację z uwzględnieniem odpisów z tytułu trwałej utraty wartości.

Odpisów amortyzacyjnych dokonuje się począwszy od pierwszego dnia miesiąca następującego po miesiącu, w którym przyjęto do używania środek trwały, do końca tego miesiąca, w którym następuje zrównanie wartości odpisów amortyzacyjnych z jego wartością początkową, lub w którym środek trwały przeznaczono do likwidacji, sprzedano lub stwierdzono jego niedobór.

Do ustalenia okresu amortyzacji przyjęto ekonomiczną użyteczność środków trwałych.

- środki trwałe o wartości, powyżej 1.500 zł amortyzuje się: liniowo; stawka amortyzacji księgowej jest równa amortyzacji podatkowej.
- środki trwałe o mniejszej wartości (do kwoty 1.500 zł) amortyzuje się (zalicza do kosztów) przy zastosowaniu zasady:

100% wartości w momencie zakupu, przy czym składniki o cenie jednostkowej poniżej 1000 zł traktowane są, jako materiały.

Należności krótkoterminowe

Zostały wykazane w kwocie wymagającej zapłaty po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące.

Odpisy aktualizujące wartości należności zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych – zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis.

Należności wyrażone w walutach obcych wycenia się według kursu średniego NBP z dnia wystawienia faktury, na koniec roku następuje przeliczenie wg kursu średniego NBP z 31.06.2008 r. Różnice kursowe odnosi się w przychody lub koszty finansowe.

Krótkoterminowe aktywa finansowe

Pozycja ta obejmuje środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych, środki pieniężne w drodze i inne środki pieniężne obejmujące ekwiwalenty środków pieniężnych płatne w okresie nie dłuższym niż trzy miesiące od dnia bilansowego.

Do tej grupy aktywów zalicza się też inne aktywa pieniężne (np. weksle i czek obce płatne w terminie dłuższym niż 3 miesiące oraz należne dywidendy wynikające z decyzji organu spółki, w której jednostka ma udziały lub akcje).

Wycena środków pieniężnych i innych aktywów pieniężnych następuje według wartości nominalnej.

Rozliczenia międzyokresowe czynne obejmują tytuły dokonanych faktycznie wydatków, które będą stanowiły koszty następnych okresów sprawozdawczych (np. koszty ubezpieczenia, dzierżawy, niskocenne składniki majątkowe, itp.).

W zależności od przewidywanego okresu rozliczenia w bilansie prezentowane są jako długo lub krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Kapitały własne ujmowane są w księgach rozrachunkowych z podziałem na ich rodzaje i według zasad określonych przepisami prawa i postanowieniami umowy (statutu) Spółki.

Zadeklarowane, lecz nie wniesione wpłaty na kapitał podstawowy ujmuje się jako należne wpłaty na poczet kapitału.

Kapitał rezerwowi z aktualizacji wyceny rzeczowego majątku trwałego dotyczy aktualizacji majątku trwałego na 1 stycznia 1995 roku. W przypadku zbycia lub likwidacji składnika majątku objętego tą aktualizacją, odpowiednią część kapitału rezerwowego z aktualizacji wyceny jest przenoszona na kapitał zapasowy.

Ponadto na kapitał ten odnosi się różnicę pomiędzy wartością godziwą a ceną nabycia, po pomniejszeniu o podatek odroczony, aktywów dostępnych do sprzedaży, jeśli istnieje cena rynkowa ustalona na aktywnym rynku regulowanym, albo których wartość godziwa może być ustalona w inny wiarygodny sposób.

Odpis z tytułu trwałej utraty wartości majątku trwałego, który uprzednio podlegał aktualizacji wyceny pomniejsza kapitał z aktualizacji do wysokości części kapitału, która dotyczy tego składnika majątku trwałego, a w przypadku, gdy odpis przewyższa ten kapitał, różnica zaliczana jest w koszty okresu sprawozdawczego, w którym dokonano odpisu.

Koszty emisji poniesione przy powstaniu spółki akcyjnej lub podwyższeniu kapitału zakładowego zmniejszają kapitał zapasowy do wysokości nadwyżki wartości emisji nad wartością nominalną akcji, a pozostała ich część zalicza się do kosztów finansowych.

Zobowiązania krótkoterminowe wyceniane są w kwocie wymagającej zapłaty. Odsetki za zwłokę w zapłacie księgowane są w przypadku otrzymania noty od dostawcy.

Zobowiązania wyrażone w walutach obcych przelicza się na PLN wg kursu średniego NBP z dnia poniesienia. Na koniec roku obrotowego zobowiązania wyceniane są wg kursu średniego NBP z 31.06.2008 r. różnice kursowe odnosi się w koszty albo przychody finansowe z tytułu różnic kursowych.

Jednostka sporządza rachunek wyników w wersji porównawczej.

Koszty

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą. Ewidencja kosztów prowadzona jest w układzie porównawczym.

Przychody

Przychody ze sprzedaży towarów i produktów są rozpoznawane w momencie ich dostawy, a co za tym idzie transferu ryzyka i korzyści wynikających z prawa własności do towarów lub produktów. Przychody obejmują należne lub uzyskane kwoty ze sprzedaży usług. Ujmowane są one na podstawie wystawianych faktur sprzedaży w okresach, których dotyczą.

Podatek dochodowy

Bieżące zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych ustalane są zgodnie z polskimi przepisami podatkowymi.

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, Spółka tworzy rezerwę i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego, przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku w przyszłości.

Wysokość rezerwy i aktywów ustala się z uwzględnieniem stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku, w którym wpłyną one na wielkość podstawy opodatkowania.

Rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczące operacji rozliczanych z kapitałem własnym, odnosi się również na kapitał własny.

Porównywalność danych

Zaprezentowane wyżej zasady rachunkowości Spółka stosuje w sposób ciągły w kolejnych latach obrotowych. Dane sprawozdawcze są w pełni porównywalne z danymi za półrocze roku 2007.

Czynniki ryzyka i zagrożeń

Ryzyko związane z wahaniami poziomu wyniku finansowego

Emitent jest podmiotem świadczącym usługi w zakresie informacji i infrastruktury naukowej, badań klinicznych i badań promujących leki oraz prowadzącym działalność naukowo-wydawniczą. Przychody z poszczególnych obszarów działalności są trudne do precyzyjnego oszacowania, a wyniki finansowe Spółki mogą charakteryzować się dużą zmiennością. Trudność precyzyjnego oszacowania i duża zmienność jest spowodowana następującymi czynnikami:

- a) znaczny obszar geograficzny, na którym skupieni są odbiorcy produktów Emitenta – bariery zarówno geograficzne, jak i językowo-kulturowe,
- b) różne terminy płatności w poszczególnych krajach,
- c) zmiany kursów walut, w których rozliczane są kontrakty Emitenta,
- d) niekorzystna polityka rządów wybranych krajów, która może uniemożliwić transfer zysków do kraju macierzystego Emitenta,
- e) nieprzewidywalne zmiany prawa podatkowego poszczególnych krajów,
- f) wzrost kosztów działalności operacyjnej ze względu na prowadzenie międzynarodowej działalności.

Ryzyka związane z Systemem Copernicus

W opinii Spółki, skuteczność prowadzonej działalności w zakresie informacji i infrastruktury naukowej uzależniona jest od zabezpieczenia własności wykorzystywanych wartości niematerialnych i prawnych oraz technologicznych. Ryzyka związane z wartością należącą do Emitenta – Systemem Copernicus – są następujące:

- a) istniejące obecnie prawo własności intelektualnej może niedostatecznie ochraniać prawo własności wartości intelektualnych posiadanych przez Emitenta,
- b) inne podmioty (konkurencja) mogą w sposób nieuprawniony wykorzystać lub przechwycić należące do Emitenta prawo własności wartości intelektualnych,
- c) inne podmioty mogą w sposób niezależny rozwinąć podobną technologię względem systemu Copernicus, a korzyści wynikające z posiadania patentów mogą nie zapewniać dostatecznej przewagi konkurencyjnej względem innych podmiotów korzystających z aplikacji podobnych do wykorzystywanych przez Emitenta,
- d) istnieją państwa, w których prawo niedostatecznie chroni własność intelektualną (na przykład: Chińska Republika Ludowa czy Republika Białorusi).

Ze względu na fakt, iż działalność Emitenta uzależniona jest od posiadanego Systemu Copernicus, Emitent podjął działania zmierzające do zapewnienia większej ochrony ww. Systemu. W tym celu Emitent pozyskał:

- prawo do uzyskania patentu na wynalazek pod nazwą „System komputerowy i metoda ewaluacji instytucji naukowych, pracowników naukowych oraz prac naukowych” (Computer system and method for evaluating scientific institutions, professional staff and work products) oparte o zgłoszenie o udzielenie ochrony patentowej na ten wynalazek o numerze US serial No. 11/483,734 złożone w dniu 10 lipca 2006 roku oraz o numerze PCT/US06/37937 złożone w dniu 29 września 2006 roku w Urzędzie ds. Patentów i Znaków Towarowych USA,

- prawo do uzyskania patentu na wynalazek pod nazwą „Systemy informacji naukowej i metody dla globalnych możliwości networkingu” (Scientific information systems and methods for global networking opportunities) oparte o zgłoszenie o udzielenie ochrony patentowej na ten wynalazek o numerze US serial No. 11/274,592 złożone w dniu 15 listopada 2005 roku w Urzędzie ds. Patentów i Znaków Towarowych USA.

Ryzyko związane ze zmiennością technologii

Stosowane w branży Emitenta technologie komunikacji i wymiany danych charakteryzują się dynamiczną zmiennością wykorzystywanych rozwiązań, wysokim wskaźnikiem innowacyjności. Ponadto w branży występują częste zmiany preferencji odbiorców. Istnieje ryzyko, iż Emitent w odróżnieniu od konkurentów działających w branży nie będzie posiadał wystarczających zasobów finansowo-technologicznych zapewniających utrzymanie poziomu technologicznego oferowanego produktu na konkurencyjnym poziomie. Istnieje ryzyko, iż Spółka nie zdoła terminowo wprowadzić nowych produktów, czy dokonać unowocześnień w produktach aktualnie oferowanych. W ocenie Emitenta na rynku światowym istnieje szereg podmiotów oferujących możliwości wyszukiwania informacji w sposób zbliżony do Emitenta pod względem technologicznym (Collexis Holdings, Thomson ISI, Scopus). Wskazać natomiast należy, że oferowane przez te podmioty usługi informacyjne i analityczne nie mają (w odróżnieniu od Systemu Copernicus) charakteru kompleksowego (w porównaniu z ofertą Emitenta zakres usług świadczonych przez jego konkurencję jest węższy).

W celu minimalizowania negatywnego wpływu tego ryzyka na poziom konkurencyjności Spółki pod względem technologicznym, Emitent podejmie działania mające na celu stałe rozwijanie wykorzystywanej technologii oraz formy w jakiej funkcjonuje System Copernicus.

Ryzyko związane ze spadkiem zainteresowania Systemem Copernicus

Przyjęta w strategii Emitenta nowa forma działalności bazuje przede wszystkim na wykorzystaniu Systemu Copernicus. Możliwość wypracowania nadwyżek finansowych związana jest z popularnością tego systemu wśród osób i podmiotów, do których produkt ten jest kierowany. Istnieje ryzyko, iż System Copernicus nie osiągnie dostatecznej akceptacji rynkowej, a Emitent nie zdoła odpowiednio rozwinąć przyjętego modelu biznesowego i wypracować nadwyżki finansowej. Sukces rynkowy Systemu Copernicus uzależniony jest od następujących czynników:

- a) większe zaawansowanie Systemu Copernicus (większa użyteczność) względem systemów wykorzystywanych przez konkurencję,
- b) zdolność Emitenta do sprawnego rozbudowywania Systemu i stałego jego dostosowywania do aktualnych potrzeb użytkowników,
- c) intensywność wykorzystywania Systemu przez użytkowników (wysoka częstotliwość korzystania z wyszukiwarki, umieszczania artykułów oraz rozbudowywania bazy danych),
- d) niski poziom kosztów ponoszonych przez użytkowników Systemu związanych z możliwością korzystania z tego systemu,
- e) skuteczność działań marketingowych promujących System Copernicus.

Wprowadzenie i funkcjonowanie Systemu Copernicus poprzedzone jest znacznymi nakładami finansowymi ze strony Emitenta. Emitent świadomy jest, iż w miarę rozwoju działalności i wykorzystywania Systemu Copernicus istnieje ryzyko, iż Spółka będzie musiała ponieść dodatkowe nakłady finansowe na dostosowanie użytkowanego systemu do aktualnych potrzeb i oczekiwań klientów.

Emitent ogranicza to ryzyko poprzez stałe monitorowanie oczekiwań klientów, co umożliwia mu dostosowanie Systemu do aktualnych potrzeb klientów. Ponadto, w opinii Emitenta uniwersalność metodologii zastosowanej dla oceny naukowców w Systemie Copernicus umożliwia zastosowanie jej do oceny innych grup zawodowych, np. policja, wojsko czy grup społecznych, np. studenci.

Ryzyko związane z kadrami pracowniczymi

Możliwości rozwojowe Emitenta uzależnione są od działań kluczowych pracowników – członków Zarządu Emitenta oraz personelu informatycznego. Ze względu na fakt, iż liczba wykwalifikowanego personelu na rynku (szczególnie pod względem specjalistów od oprogramowania) jest ograniczona, istnieje ryzyko braku wykwalifikowanej kadry. Ponadto, istnieje ryzyko, że Emitent nie będzie w stanie zapewnić warunków pracy atrakcyjnych dla pożądanego personelu.

Otwarcie rynków pracy w krajach Europy Zachodniej spowodowało odpływ wykwalifikowanych pracowników z Polski. W celu zatrzymania cennych dla przedsiębiorstwa pracowników konieczne może się okazać podniesienie poziomu wynagrodzeń, co spowoduje wzrost kosztów działalności. Przy niezmiennym poziomie przychodów ze sprzedaży będzie to skutkowało pogorszeniem sytuacji finansowej Emitenta. W wypadku rozwoju skali działalności problemem może być także pozyskanie nowych pracowników.

Brak odpowiednio wyszkolonego personelu lub nieefektywny system rekrutacji może negatywnie wpłynąć na realizację przyjętej strategii i uniemożliwić wypracowanie nadwyżki finansowej.

W celu ograniczenia negatywnego wpływu tego ryzyka na działalność Emitenta, Spółka stosuje metody motywacyjnych świadczeń pracowniczych oraz współpracuje z firmami head-hunterskimi w celu uzyskania informacji związanych z aktualnymi warunkami na rynku pracy.

Ryzyko skali działania

Emitent w przyjętej strategii rozwoju zakłada wzrost skali prowadzonej działalności. Wymusi to konieczność zmian w wewnętrznej organizacji Spółki oraz delegowanie uprawnień, które do tej pory leżały wyłącznie w gestii Zarządu. Ewentualne trudności przy reorganizacji mogą w skrajnym przypadku wpłynąć w sposób negatywny na działalność Emitenta oraz osiągnięte przez niego wyniki finansowe.

Dla zredukowania powyższego ryzyka Emitent opracowuje katalog kompetencji i prowadzi działalność opartą o sformalizowane standardy pracy. Jednocześnie podczas prowadzenia naboru na stanowiska kierownicze duże znaczenie przykładają się do udokumentowanego doświadczenia kandydatów w zarządzaniu.

Ryzyko prawne

Zagrożeniem dla działalności Emitenta są zmieniające się przepisy prawa lub różne ich interpretacje.

Ewentualne zmiany przepisów prawa, a w szczególności przepisów podatkowych, przepisów prawa pracy i ubezpieczeń społecznych, mogą zmierzać w kierunku powodującym wystąpienie negatywnych skutków dla działalności Emitenta. Każda zmiana przepisów prawa może spowodować wzrost kosztów ponoszonych przez Emitenta, wpłynąć na jego wyniki finansowe oraz powodować trudności w ocenie skutków przyszłych zdarzeń lub podejmowanych decyzji. Ponadto wykładnia przepisów podatkowych nie jest jednoznaczna w wielu przypadkach, co rodzi ryzyko różnej interpretacji tych przepisów przez Emitenta i organy podatkowe.

W opinii Emitenta, fakt przynależności Polski do Unii Europejskiej zmniejsza to ryzyko, gdyż gwarantuje, iż zmiany przepisów prawnych nie będą następować gwałtownie i w sposób nieprzewidywalny. Ponadto, ze względu na duże znaczenie prawodawstwa unijnego, oraz na procesy harmonizacji prawodawstwa krajowego z unijnym, w opinii Emitenta ryzyko związane z regulacjami prawnymi nie wpłynie w sposób istotny na działalność Spółki.

Ryzyko braku płynności

Ponoszenie nakładów na rozwój przedsiębiorstwa jest zazwyczaj oddalone w czasie od momentu uzyskania pierwszych przychodów z tego tytułu. Do głównych przyczyn oddalenia przychodów w czasie zaliczyć należy długi okres zwrotu inwestycji. W związku z tym w przypadku nadmiernego zaangażowania w zbyt wiele projektów istnieje ryzyko wystąpienia problemów z bieżącą płynnością, co mogłoby doprowadzić do trudności w terminowym wywiązywaniu się Emitenta ze zobowiązań finansowych.

Emitent w celu ograniczenia tego ryzyka planuje monitorować liczbę realizowanych jednocześnie projektów rozwojowych pod kątem zachowania płynności finansowej, a także utrzymywać bieżącą rezerwę finansową na wypadek przejściowego braku płynności.

Ryzyko handlowe współpracy z partnerami gospodarczymi

Ponieważ większość umów zawieranych przez Emitenta ma charakter umów ramowych, intencyjnych, czy określających zasady i warunki współpracy pomiędzy stronami, istnieje ryzyko, że przychody Emitenta związane z realizacją tych umów będą niższe od zakładanych. Może to przełożyć się na pogorszenie wyniku finansowego Emitenta.

Ryzyko umów zawieranych z podmiotami zagranicznymi

Ze względu na specyfikę swojej działalności Emitent zawiera umowy także z podmiotami, które działają w innym krajowym porządku prawnym niż Emitent. Zawierane z tymi podmiotami umowy mogą być obciążone trudnymi do zidentyfikowania na dzień sporządzenia Dokumentu Informacyjnego ryzykami prawnymi, z uwagi na możliwe rozbieżności interpretacyjne postanowień tych umów.

Ryzyko konkurencji

Zarząd Emitenta zauważa, iż na rynku istnieją podmioty prowadzące działalność zbliżoną do Emitenta, których pozycja na rynku podparta jest wieloletnim doświadczeniem, które posiadają znaczne zaplecze finansowe oraz zdolności marketingowe. W opinii Emitenta do konkurencji zaliczają się następujące podmioty:

- Collexis Holdings,
- Scopus,
- Thomson ISI.

Wskazać natomiast należy, że oferowane przez te podmioty usługi informacyjne i analityczne nie mają (w odróżnieniu od Systemu Copernicus) charakteru kompleksowego (w porównaniu z ofertą Emitenta zakres usług świadczonych przez jego konkurencję jest węższy

Produkty oferowane przez wymienione podmioty charakteryzują się dużą popularnością i wysokimi wskaźnikami wykorzystania przez odbiorców. Istnieje ryzyko, iż produkty i usługi oferowane przez Emitenta nie zdołają uzyskać takiej popularności ani nie wygenerują dostatecznego popytu porównywalnego z ofertą konkurencji. Przełożyć się to może negatywnie na wyniki finansowe Spółki.

Ponadto istnieje ryzyko, iż na rynku na którym Emitent prowadzi działalność mogą zachodzić procesy integracyjne podmiotów konkurencyjnych lub komplementarnych względem siebie. Ewentualne alianse między konkurentami Emitenta mogą umożliwić im stworzenie bardziej zaawansowanego produktu/usługi, obniżenie cen usług i obniżenie marży operacyjnej. Czynniki te doprowadzić mogą do spadku popytu na usługi oferowane przez Spółkę. Ryzyko to może uniemożliwić Emitentowi zwiększanie udziału w rynku, a w konsekwencji negatywnie wpłynąć na jego wyniki finansowe.

Czynniki ryzyka związane z Akcjami

Kurs akcji i płynność akcji spółek notowanych na NewConnect zależy od ilości oraz wielkości zleceń kupna i sprzedaży składanych przez inwestorów. Nie można wobec tego zapewnić, że inwestor nabywający Akcje będzie mógł je zbyć w dowolnym terminie po satysfakcjonującej cenie.

Cena Akcji może być niższa niż ich cena emisyjna na skutek szeregu czynników, między innymi okresowych zmian wyników operacyjnych Emitenta, wahań kursów wymiany walut, poziomu inflacji, zmiany globalnych, regionalnych lub krajowych czynników ekonomicznych i politycznych, sytuacji na giełdach papierów wartościowych na świecie oraz w związku z liczbą oraz płynnością notowanych Akcji.

Ryzyko związane z możliwością nałożenia przez KNF na Emitenta kar administracyjnych za niewykonywanie lub nieprawidłowe wykonywanie obowiązków wynikających z przepisów prawa

Spółki notowane na rynku NewConnect mają status spółki publicznej w rozumieniu Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi, w związku z czym Komisja Nadzoru Finansowego może nałożyć na Emitenta kary administracyjne za niewykonywanie lub nieprawidłowe wykonywanie obowiązków wynikających z przepisów prawa, a w szczególności obowiązków wynikających z Ustawy o ofercie publicznej i Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi.

Ryzyko związane z zawieszeniem obrotu Akcjami

Zgodnie z § 11 Regulaminu NewConnect Organizator ASO może zawiesić obrót instrumentami finansowymi na okres nie dłuższy niż 3 miesiące:

- 1) na wniosek Emitenta,
- 2) jeżeli uzna, że wymaga tego interes i bezpieczeństwo uczestników obrotu,
- 3) jeżeli Emitent narusza przepisy obowiązujące w Alternatywnym Systemie Obrotu.

W przypadkach określonych przepisami prawa Organizator Alternatywnego Systemu Obrotu zawiesza obrót instrumentami finansowymi na okres nie dłuższy niż miesiąc.

Zgodnie z § 16 ust. 1 Regulaminu NewConnect, Organizator ASO może zawiesić obrót notowaniami instrumentami finansowymi Emitenta, jeżeli ten nie wykonuje obowiązków ciężących na emitentach

notowanych na rynku NewConnect. Obowiązki, o których mowa w przytoczonym przepisie to w szczególności obowiązki informacyjne.

Nie ma podstaw do przypuszczeń, że taka sytuacja może zdarzyć się w przyszłości w odniesieniu do Emitenta, a ryzyko to dotyczy wszystkich akcji notowanych na GPW.

Ryzyko związane z wykluczeniem z obrotu na NewConnect

Zgodnie z § 12 Regulaminu NewConnect Organizator ASO może wykluczyć instrumenty finansowe z obrotu:

- 1) na wniosek Emitenta, z zastrzeżeniem możliwości uzależnienia decyzji w tym zakresie od spełnienia przez Emitenta dodatkowych warunków,
- 2) jeżeli uzna, że wymaga tego interes i bezpieczeństwo uczestników obrotu,
- 3) wskutek ogłoszenia upadłości Emitenta albo w przypadku oddalenia przez sąd wniosku o ogłoszenie upadłości z powodu braku środków w majątku Emitenta na zaspokojenie kosztów postępowania,
- 4) wskutek otwarcia likwidacji Emitenta.

Organizator Alternatywnego Systemu wyklucza instrumenty finansowe z obrotu w alternatywnym systemie:

- 1) w przypadkach określonych przepisami prawa,
- 2) jeżeli zbywalność tych instrumentów stała się ograniczona,
- 3) w przypadku zniesienia dematerializacji tych instrumentów.

Przed podjęciem decyzji o wykluczeniu instrumentów finansowych z obrotu Organizator Alternatywnego Systemu może zawiesić obrót tymi instrumentami finansowymi.

Zgodnie z § 16 ust. 1 Regulaminu NewConnect, Organizator ASO może wykluczyć z obrotu instrumenty finansowe Emitenta, jeżeli ten nie wykonuje obowiązków ciężących na emitentach notowanych na rynku NewConnect. Obowiązki, o których mowa w przytoczonym przepisie to w szczególności obowiązki informacyjne.

Obecnie nie ma podstaw do przypuszczeń, że taka sytuacja może zdarzyć się w przyszłości w odniesieniu do Emitenta, a ryzyko to dotyczy wszystkich akcji notowanych na NewConnect.

Ryzyko związane z dokonywaniem inwestycji w Akcje Emitenta

W przypadku nabywania Akcji Emitenta należy zdawać sobie sprawę, że ryzyko bezpośredniego inwestowania w akcje na rynku kapitałowym jest nieporównywalnie większe od ryzyka związanego z inwestycjami w papiery skarbowe czy też jednostki uczestnictwa w funduszach inwestycyjnych ze względu na trudną do przewidzenia zmienność kursów akcji zarówno w krótkim jak i długim terminie.

SPRAWOZDANIE FINANSOWE

INDEX COPERNICUS INTERNATIONAL SPÓŁKA AKCYJNA

ZA OKRES 01.01.2008 DO 30.06.2008

WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES 01.01.2008 DO 30.06.2008R.

INFORMACJE WSTĘPNE

1. Wskazanie sądu lub innego organu, prowadzącego rejestr: Sąd rejonowy dla M. St. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego KRS numer 0000290680
Jednostka została powołana na czas nieokreślony.
2. Siedziba firmy ul. Ustrzycka 11 02-141 Warszawa.
3. Podstawowy przedmiot działalności jednostki: działalność wydawnicza.
4. W składzie Jednostki nie występują samobilansujące oddziały (równorzędne).
5. Sprawozdanie finansowe sporządzone zostało przy założeniu kontynuowania działalności jednostki.

OMÓWIENIE PRZYJĘTYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z rozdziałem 4 i 5 ustawy o rachunkowości oraz rozdziałem o instrumentach finansowych.

Spółka posiada dokumentację opisującą przejęte przez nią zasady rachunkowości stosowane w sposób ciągły. Istotnym elementem tej dokumentacji jest zbiór określonych zasad i metod wyceny aktywów i pasywów oraz ustalenie wyniku finansowego, w tym zasad, co do których Spółka miała w świetle ustawy o rachunkowości, prawo wyboru rozwiązań lub stosowania uproszczeń.

Sprawozdanie finansowe sporządzono stosując poniżej opisane zasady rachunkowości:

1. Wartości niematerialne i prawne ujmuje się w księgach według cen nabycia i umarza metodą liniową. Odpisy amortyzacyjne dokonywane są począwszy od miesiąca następującego po miesiącu oddania wartości niematerialnej i prawnej do używania.

Do ustalenia okresu amortyzacji, przyjęto ekonomiczną użyteczność tych składników majątkowych. Wykazane w bilansie wartości niematerialne i prawne obejmują aporty wniesione do Spółki w postaci praw do patentów, przyjęto, że okres ekonomicznej użyteczności tych praw wyniesie 15 lat. Dlatego stawka amortyzacji przyjęta przez Spółkę wynosi 6,7% rocznie. Przy określeniu amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych przyjmuje się, że składniki o cenie jednostkowej:

- od 1500 zł rozliczane są w koszty w okresie 60 miesięcy
 - do 1500 zł zaliczane są w koszty w 100% wartości w momencie zakupu
 - poniżej 1000 zł traktowane są jako koszty usług, przy czym składniki dotyczące opłaty za modyfikację programu komputerowego o cenie jednostkowej poniżej 1500zł traktowane są jako usługi.
2. Do środków trwałych zaliczane są rzeczowe aktywa trwałe (z wyjątkiem inwestycji) kontrolowane przez Spółkę, kompletne i zdadne do użytkowania na dzień przyjęcia ich do ewidencji o przewidywanym okresie użytkowania powyżej 1 roku. Wartość początkową środków trwałych ustala

się według cen nabycia, kosztów wytworzenia lub wartości po aktualizacji wyceny i powiększonej o koszty ulepszenia.

W bilansie rzeczowy majątek trwały jest wykazywany w wartości netto, tj. pomniejszony o skumulowaną amortyzację z uwzględnieniem odpisów z tytułu trwałej utraty wartości.

Odpisów amortyzacyjnych dokonuje się począwszy od pierwszego dnia miesiąca po miesiącu, w którym przyjęto do używania środki trwałe, do końca tego miesiąca, w którym następuje zrównanie wartości odpisów amortyzacyjnych z jego wartością początkową lub, w którym środek trwały przeznaczono do likwidacji, sprzedano lub stwierdzono jego niedobór.

Do ustalenia okresu amortyzacji przyjęto ekonomiczną użyteczność środków trwałych.

- środki trwałe o wartości powyżej 1500 zł amortyzuje się: liniowo, stawka amortyzacji księgowa równa podatkowej,
- środki trwałe o mniejszej wartości (do kwoty 1500 zł) amortyzuje się (zalicza do kosztów) przy zastosowaniu zasad:
 - 100% wartości w momencie zakupu, przy czym składniki o cenie jednostkowej poniżej 1000 zł traktowane są jako materiały.

3. Należności krótkoterminowe.

Zostały wykazane w kwocie wymagającej zapłaty.

Należności wyrażone w walutach obcych wycenia się według kursu średniego NBP z dnia wystawienia faktury, na pierwsze półrocze następuje przeliczenie wg średniego kursu NBP z 30.06.2008 r. Różnice kursowe odnosi się w koszty lub przychody finansowe.

4. Krótkoterminowe aktywa finansowe.

Pozycja ta obejmuje środki pieniężne w kasie lub na rachunkach bankowych, środki pieniężne w drodze inne środki pieniężne.

Do tej grupy aktywów zalicza się również inne aktywa pieniężne (weksle i чеки obce płatne w terminie dłuższym niż trzy miesiące oraz należne dywidendy wynikające z decyzji organu Spółki, w której jednostka ma udziały lub akcje).

Wycena środków pieniężnych i innych aktywów pieniężnych następuje według wartości nominalnej.

5. Rozliczenia międzyokresowe czynne obejmują tytuły dokonanych faktycznie wydatków, które będą stanowiły koszty następnych okresów sprawozdawczych (np. koszty ubezpieczenia, dzierżawy, niskocenne składniki majątkowe, itp.).

W zależności od przewidywanego okresu rozliczenia w bilansie prezentowane są jako długo lub krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

6. Kapitał własny ujmuje się w księgach rozrachunkowych z podziałem na ich rodzaje i według zasad określonych przepisami prawa i postanowieniami umowy (statutu) Spółki.

Zadeklarowane lecz nie wniesione wpłaty na kapitał podstawowy ujmuje się jako należne wpłaty na poczet kapitału.

Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny rzeczowego majątku trwałego dotyczy aktualizacji majątku trwałego na 1 stycznia 1995r. W przypadku zbycia lub likwidacji składnika majątku objętego tą aktualizacją, odpowiednią część kapitału rezerwowego z aktualizacji wyceny jest przenoszona na kapitał zapasowy.

Ponadto na kapitał ten odnosi się różnicę pomiędzy wartością godziwą a ceną nabycia, po pomniejszeniu o podatek odroczony, aktywów dostępnych do sprzedaży, jeśli istnieje cena rynkowa

ustalona na aktywnym rynku regulowanym, albo których wartość godziwa może być ustalona w inny wiarygodny sposób.

Odpisy z tytułu trwałej utraty wartości majątku trwałego, który uprzednio podlegał aktualizacji wyceny pomniejsza kapitał z aktualizacji do wysokości części kapitału, która dotyczy tego składnika majątku trwałego, a w przypadku, gdy odpis przewyższa ten kapitał różnica zaliczana jest w koszty okresu sprawozdawczego, w którym dokonano odpisu.

Koszty emisji poniesione przy powstaniu spółki akcyjnej lub podwyższeniu kapitału zakładowego zmniejszają kapitał zapasowy do wysokości nadwyżki wartości emisji nad wartością nominalną akcji, a pozostała ich część zalicza się do kosztów finansowych.

7. Zobowiązania krótkoterminowe wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty. Odsetki za zwłokę w zapłacie księgowane są w przypadku otrzymania noty od dostawcy.

Zobowiązania wyrażone w walutach obcych przelicza się na PLN wg średniego kursu NBP z dnia poniesienia. Na koniec pierwszego półrocza zobowiązania wyceniane są wg średniego kursu NBP z dnia 30.06.2008r. różnice kursowe odnosi się w koszty albo przychody finansowe z tytułu różnic kursowych.

8. Jednostka sporządza rachunek wyników w wersji porównawczej.

9. Koszty.

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą. Ewidencja kosztów prowadzona jest w układzie porównawczym.

10. Przychody.

Przychody ze sprzedaży towarów i produktów są rozpoznawane w momencie ich dostawy, a co za tym idzie transferu ryzyka i korzyści wynikających z prawa własności do towarów lub produktów. Przychody obejmują należne lub uzyskane kwoty ze sprzedaży usług. Ujmowane są one na podstawie wystawianych faktur sprzedaży w okresach, których dotyczą.

11. Podatek dochodowy.

Bieżące zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych są zgodne z polskimi przepisami podatkowymi.

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, Spółka tworzy rezerwę i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa usatula się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego, przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku w przyszłości.

Wysokość rezerwy i aktywów ustala się z uwzględnieniem stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku, w którym wpłyną one na wielkość podstawy opodatkowania.

Rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczące operacji rozliczanych z kapitałem własnym, odnosi się również na kapitał własny.

Zdarzenia po dniu bilansowym.

Nie wystąpiły istotne zdarzenia po dniu bilansowym, które wymagałyby ujęcia w sprawozdaniu finansowym.

Porównywanie danych.

Zaprezentowane wyżej zasady rachunkowości Spółka stosuje w sposób ciągły w kolejnych latach obrotowych. Dane sprawozdawcze są w pełni porównywalne z danymi za poprzedni rok obrotowy.

Sporządził:

Elżbieta Pobóg-Pągowska

nazwisko i imię

telefon nr: (22) 313 22 04

Krzysztof Urbanowicz



Prezes Zarządu

Index Copernicus International SA
 ul. Ustrzycka 11
 02-141 Warszawa
 NIP 526-10-39-676
 REGON 011274140

BILANS

AKTYWA	30.06.2008		30.06.2007	
	PLN	EUR*	PLN	EUR
A. AKTYWA TRWAŁE	4.588.543,31	1.367.999,32	4.924.095,26	1.468.038,66
I. Wartości niematerialne i prawne	4.520.749,94	1.347.787,83	4.863.444,45	1.449.956,61
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych				
2. Wartość firmy				
3. Inne wartości niematerialne i prawne	4.520.749,94	1.347.787,83	4.863.444,45	1.449.956,61
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne				
II. Rzeczowe aktywa trwałe	48.671,42	14.510,59	59.558,26	17.756,32
1. Środki trwałe	48.671,42	14.510,59	59.558,26	17.756,32
a) grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntu)				
b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej				
c) urządzenia techniczne i maszyny	48.671,42	14.510,59	51.662,36	15.402,29
d) środki transportu				
e) inne środki trwałe			7.895,90	
2. Środki trwałe w budowie				
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie				
III. Należności długoterminowe	0,00	0,00	0,00	0,00
1. Od jednostek powiązanych				
2. Od pozostałych jednostek				
IV. Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00	0,00	0,00
1. Nieruchomości				
2. Wartości niematerialne i prawne				
3. Długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
a) w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
- udziały lub akcje				
- inne papiery wartościowe				
- udzielone pożyczki				
- inne długoterminowe aktywa finansowe				
b) w pozostałych jednostkach	0,00	0,00	0,00	0,00
- udziały lub akcje				
- inne papiery wartościowe				
- udzielone pożyczki				
- inne długoterminowe aktywa finansowe				
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	19.121,95	5.700,90	1.092,55	325,73
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	19.121,95	5.700,90	1.092,55	325,73
2. Inne rozliczenia międzyokresowe				

B. AKTYWA OBROTOWE	845.370,41	252.033,39	670.489,79	199.895,59
I. Zapasy	0,00	0,00	0,00	0,00
1. Materiały				
2. Półprodukty i produkty w toku				
3. Produkty gotowe				
4. Towary				
5. Zaliczki na dostawy				
II. Należności krótkoterminowe	453.052,39	135.070,18	339.710,55	101.279,16
1. Należności od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,00	0,00	0,00	0,00
- do 12 miesięcy				
- powyżej 12 miesięcy				
b) inne				
2. Należności od pozostałych jednostek	453.052,39	135.070,18	339.710,55	101.279,16
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	337.331,09	100.569,76	268.092,64	79.927,45
- do 12 miesięcy	337.331,09	100.569,76	268.092,64	79.927,45
- powyżej 12 miesięcy				
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	228,97	68,26	9.513,39	2.836,26
c) Inne	115.492,33	34.432,15	62.104,52	18.515,45
d) dochodzone na drodze sądowej		0,00		
III. Inwestycje krótkoterminowe	389.388,70	116.089,89	317.979,24	94.800,32
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	389.388,70	116.089,89	317.979,24	94.800,32
a) w jednostkach powiązanych		0,00	125.917,80	37.540,34
- udziały lub akcje				
- inne papiery wartościowe				
- udzielone pożyczki			125.917,80	
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe				
b) w pozostałych jednostkach	131.799,00	39.293,72	0,00	0,00
- udziały lub akcje				
- inne papiery wartościowe				
- udzielone pożyczki	131.799,00	39.293,72		
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe				
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	257.589,70	76.796,17	192.061,44	57.259,98
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	257.589,70	76.796,17	192.061,44	57.259,98
- inne środki pieniężne				
- inne aktywa pieniężne				
2. Inne inwestycje krótkoterminowe				
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2.929,32	873,33	12.800,00	3.816,11
AKTYWA RAZEM:	5.433.913,72	1.620.032,71	5.594.585,05	1.667.934,25

PASYWA		30.06.2008		30.06.2007	
		PLN	EUR*	PLN	EUR
A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY		4.922.189,29	1.467.470,42	4.691.221,75	1.398.611,22
I. Kapitał (fundusz) podstawowy		6.411.420,00	1.911.460,26	5.050.000,00	1.505.575,10
II.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	15,35	4,58	-27.500,00	-8.198,68
III.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)				0,00
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	341.107,14	101.695,53	106.184,14	31.657,07
V.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny.				
VI.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe				
VII.	Zysk (strata) z lat ubiegłych.	-1.630.129,10	-485.996,39		
VIII.	Zysk (strata) netto	-200.224,10	-59.693,55	-437.462,39	-130.422,27
IX	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)				
B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZ.		511.724,43	152.562,29	903.363,30	269.323,03
I. Rezerwy na zobowiązania		0,00	0,00	0,00	0,00
	1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego				
	2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0,00	0,00	0,00	0,00
	- długoterminowa				
	- krótkoterminowa				
	3. Pozostałe rezerwy	0,00	0,00	0,00	0,00
	- długoterminowa				
	- krótkoterminowa				
II. Zobowiązania długoterminowe		0,00	0,00	0,00	0,00
	1. Wobec jednostek powiązanych				
	2. Wobec pozostałych jednostek	0,00	0,00	0,00	0,00
	a) kredyty i pożyczki				
	b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych				
	c) inne zobowiązania finansowe				
	d) inne				
III. Zobowiązania krótkoterminowe		457.465,82	136.385,97	897.998,77	267.723,68
	1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
	a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0,00	0,00	0,00	0,00
	- do 12 miesięcy				
	- powyżej 12 miesięcy				
	b) inne				
	2. Wobec pozostałych jednostek	457.465,82	136.385,97	897.998,77	267.723,68
	a) kredyty i pożyczki	53.268,07	15.881,01	762.139,70	227.219,52
	b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych				
	c) inne zobowiązania finansowe				
	d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	341.249,89	101.738,09	101.114,68	30.145,69
	- do 12 miesięcy	341.249,89	101.738,09	101.114,68	30.145,69
	- powyżej 12 miesięcy				
	e) zaliczki na otrzymane na dostawy				
	f) zobowiązania wekslowe				
	g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	33.639,98	10.029,21	34.566,97	10.305,58
	h) z tytułu wynagrodzeń	29.307,88	8.737,67		
	i) inne			177,42	52,89
	3. Fundusze specjalne				
IV. Rozliczenia międzyokresowe		54.258,61	16.176,32	5.364,53	1.599,35
	1. Ujemna wartość firmy				
	2. Inne rozliczenia międzyokresowe	54.258,61	16.176,32	5.364,53	1.599,35
	- długoterminowe				
	- krótkoterminowe			5.364,53	1.599,35
PASYWA RAZEM:		5.433.913,72	1.620.032,71	5.594.585,05	1.667.934,25

* Kurs z dnia 30.06.2008 (tab. NBP 126/A/NBP/2008 1 EUR = 3,3542 PLN)

Sporządzono dnia: 29.07.2008

Elżbieta Pobóg-Pągowska

.....

Sporządzający Sprawozdanie

Krzysztof Urbanowicz

.....

Prezes Zarządu

Index Copernicus International SA
 ul. Ustrzycka 11
 02-141 Warszawa
 NIP 526-10-39-676
 REGON 011274140
 KRS 0000100515

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

Wyszczególnienie	Stan na dzień: 30.06.2008		Stan na dzień: 30.06.2007	
	PLN	EUR*	PLN	EUR
A Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi,	897.664,43	267.624,00	608.885,52	181.529,28
<i>w tym: od jednostek powiązanych</i>				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	897.664,43	267.624,00	608.885,52	181.529,28
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie – wartość dodatnia, zmniejszenie – wartość ujemna)				
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki				
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów				
B. Koszty działalności operacyjnej	1.096.878,36	327.016,39	1.029.323,99	306.876,15
I. Amortyzacja	178.240,59	53.139,52	187.540,60	55.912,17
II. Zużycie materiałów i energii	18.497,36	5.514,69	53.849,58	16.054,37
III. Usługi obce	500.187,48	149.122,74	392.679,65	117.071,03
IV. Podatki i opłaty, w tym:	8.128,22	2.423,30	4.034,02	1.202,68
– podatek akcyzowy		0,00		
V. Wynagrodzenia	346.089,83	103.181,04	309.985,38	92.417,08
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	40.343,16	12.027,65	54.784,10	16.332,99
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	5.391,72	1.607,45	26.450,66	7.885,83
Razem koszty rodzajowe	1.096.878,36	327.016,39	1.029.323,99	306.876,15
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów				
C. Wynik ze sprzedaży (A-B)	-199.213,93	-59.392,38	-420.438,47	-125.346,87
D. Pozostałe przychody operacyjne	8,61	2,57	1,18	0,35
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych				
II. Dotacje				
III. Inne przychody operacyjne	8,61	2,57	1,18	0,35
E. Pozostałe koszty operacyjne	800,00	238,51	17.694,84	5.275,43
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych				
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych				
III. Inne koszty operacyjne	800,00	238,51	17.694,84	5.275,43
F. Wynik z działalności operacyjnej (C+D-E)	-200.005,32	-59.628,32	-438.132,13	-130.621,95
G. Przychody finansowe	132,99	39,65	3.653,23	1.089,15
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:				
– od jednostek powiązanych				
II. Odsetki, w tym:			1.435,80	428,06
– od jednostek powiązanych				
III. Zysk ze zbycia inwestycji				
IV. Aktualizacja wartości inwestycji			2.217,43	661,09
V. Inne	132,99	39,65		
H. Koszty finansowe	351,77	104,87	2.983,86	889,59
I. Odsetki, w tym:	327,59	97,67	2.140,29	638,09
– dla jednostek powiązanych				
II. Strata ze zbycia inwestycji				
III. Aktualizacja wartości inwestycji				
IV. Inne	24,18	7,21	843,57	251,50
I. Wynik z działalności gospod. (F+G-H)	-200.224,10	-59.693,55	-437.462,76	-130.422,38
J. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I-J.II)	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Zyski nadzwyczajne				
II. Straty nadzwyczajne				
K. Wynik brutto (I+/-J)	-200.224,10	-59.693,55	-437.462,76	-130.422,38
L. Podatek dochodowy				
M. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)				
N. Wynik netto (K-L-M)	-200.224,10	-59.693,55	-437.462,76	-130.422,38

* Kurs z dnia 30.06.2008 (tab. NBP 126/A/NBP/2008 1 EUR = 3

Sporządzono dnia: 29.07.2008

Elżbieta Póbob-Pągowska

 Sporządzający Sprawozdanie

Krzysztof Urbanowicz

 Prezes Zarządu